

ANÁLISE DO PONTO DE EQUILÍBRIO

Prof. Ricardo Ferro Tavares

The background of the slide is a dark blue gradient. In the center, there is a light gray silhouette of a world map. Overlaid on the map are two yellow curved lines that arch over the main title. The background also features a faint, semi-transparent image of a calculator keypad with various function keys like PV, PM, CHS, 7, 8, 5, 4, 3, 2, 1, 0, and ENTER.

Finance Training

Treinamento Gerencial e Consultoria Empresarial

Prof. Ricardo Ferro Tavares – Site: www.financetraining.com.br – E-mail: rftavares@uol.com.br

1. Introdução.
2. Definição de Ponto de Equilíbrio.
3. Cálculo do Ponto de Equilíbrio x Fórmula Tradicional.
4. Cálculo do Ponto de Equilíbrio x Valor de Margem.
5. Cálculo do Ponto de Equilíbrio x % de Margem.
6. Cálculo do Ponto de Equilíbrio x Tabela Prática.
7. Gráfico do Ponto de Equilíbrio x Conceito Tradicional.
8. Gráfico do Ponto de Equilíbrio x Conceito de Margem.
9. Exercícios Práticos.

ANÁLISE DO PONTO DE EQUILÍBRIO OPERACIONAL

1. Qual é o Ponto de Equilíbrio da Empresa?
2. Qual é o mínimo que a empresa precisa alcançar em termos de Vendas Líquidas para não ter prejuízo?
3. Em que volume de operações a empresa estará em uma situação neutra e, portanto, sem lucro mas, também, isenta de prejuízo?

O PONTO DE EQUILÍBRIO

É AQUELE QUE DETERMINA O VOLUME DE PRODUÇÃO E VENDAS LÍQUIDAS DA EMPRESA EM QUE O RESULTADO CORRESPONDERÁ A “ZERO” DADO A UM PERFEITO EQUILÍBRIO ENTRE O CUSTO TOTAL E A RECEITA LÍQUIDA TOTAL.

CÁLCULO DO PONTO DE EQUILÍBRIO

Fórmula Tradicional

1. INFORMAÇÕES BÁSICAS DO PROBLEMA:

- Preço de Venda Líquida do Produto: R\$ 2.000,00
- Custos Variáveis de Produção: R\$ 800,00
- Custos Fixos da Empresa: R\$ 700.000,00

2. RESOLUÇÃO DO PROBLEMA:

- $PE = [C.Fixo] \div [1 - (C.Variável \div Venda Líquida)]$
- $PE = [700.000,00] \div [1 - (800,00 \div 2.000,00)]$
- $PE = [700.000,00] \div [1 - 0,40]$
- $PE = 700.000,00 \div 0,60$
- $PE = R\$ 1.166.000,00$ (Venda Líquida) ou 583 unidades

CÁLCULO DO PONTO DE EQUILÍBRIO

Técnica de Equação x Valor de Margem

1. INFORMAÇÕES BÁSICAS DO PROBLEMA:

- Preço de Venda Líquida do Produto: R\$ 2.000,00
- Custos Variáveis de Produção: R\$ 800,00
- Custos Fixos da Empresa: R\$ 700.000,00

2. RESOLUÇÃO DO PROBLEMA:

- $PE = \text{Custo Fixo} \div \text{Valor de Margem Unitária}$
- $PE = [700.000,00] \div [1.200,00]$
- $PE = 583 \text{ unidades ou R\$ } 1.166.000,00 \text{ (Venda Líquida)}$

1. INFORMAÇÕES BÁSICAS DO PROBLEMA:

- **Preço de Venda Líquida do Produto: R\$ 2.000,00**
- **Custos Variáveis de Produção: R\$ 800,00**
- **Custos Fixos da Empresa: R\$ 700.000,00**

2. RESOLUÇÃO DO PROBLEMA:

- **$PE = \text{Custo Fixo} \div \% \text{ de Margem Unitária}$**
- **$PE = [700.000,00] \div [0,60]$**
- **$PE = \text{R\$ } 1.166.000,00 \text{ (Venda Líquida) ou } 583 \text{ unidades}$**

CÁLCULO DO PONTO DE EQUILÍBRIO

Técnica de Equação x Porcentagem de Margem

CONTA	VALOR	%
Vendas Líquidas (já excluídos impostos s/vendas)	1.166,00	100%
(-) Custo Variável de Produção dos Produtos Vendidos	(466,00)	40%
(=) Margem de Contribuição	700,00	60%
(-) Custo Fixo do Período	(700,00)	C.F.
(=) Resultado Final	0	P.E.

CÁLCULO DO PONTO DE EQUILÍBRIO TABELA PRÁTICA

C.FIXO	MC 30%	MC 35%	MC 40%	MC 45%	MC 50%	MC 55%
5.000	16.666	14.285	12.500	11.111	10.000	9.090
6.000	20.000	17.142	15.000	13.333	12.000	10.909
7.000	23.333	20.000	17.500	15.555	14.000	12.727
8.000	26.666	22.857	20.000	17.777	16.000	14.545
9.000	30.000	25.714	22.500	20.000	18.000	16.363
10.000	33.333	28.571	25.000	22.222	20.000	18.181
12.000	40.000	34.285	30.000	26.666	24.000	21.818
15.000	50.000	42.857	37.500	33.333	30.000	27.272
20.000	66.666	57.142	50.000	44.444	40.000	36.363
30.000	100.000	85.714	75.000	66.666	60.000	54.545

GRÁFICO DO PONTO DE EQUILÍBRIO Conceito Tradicional

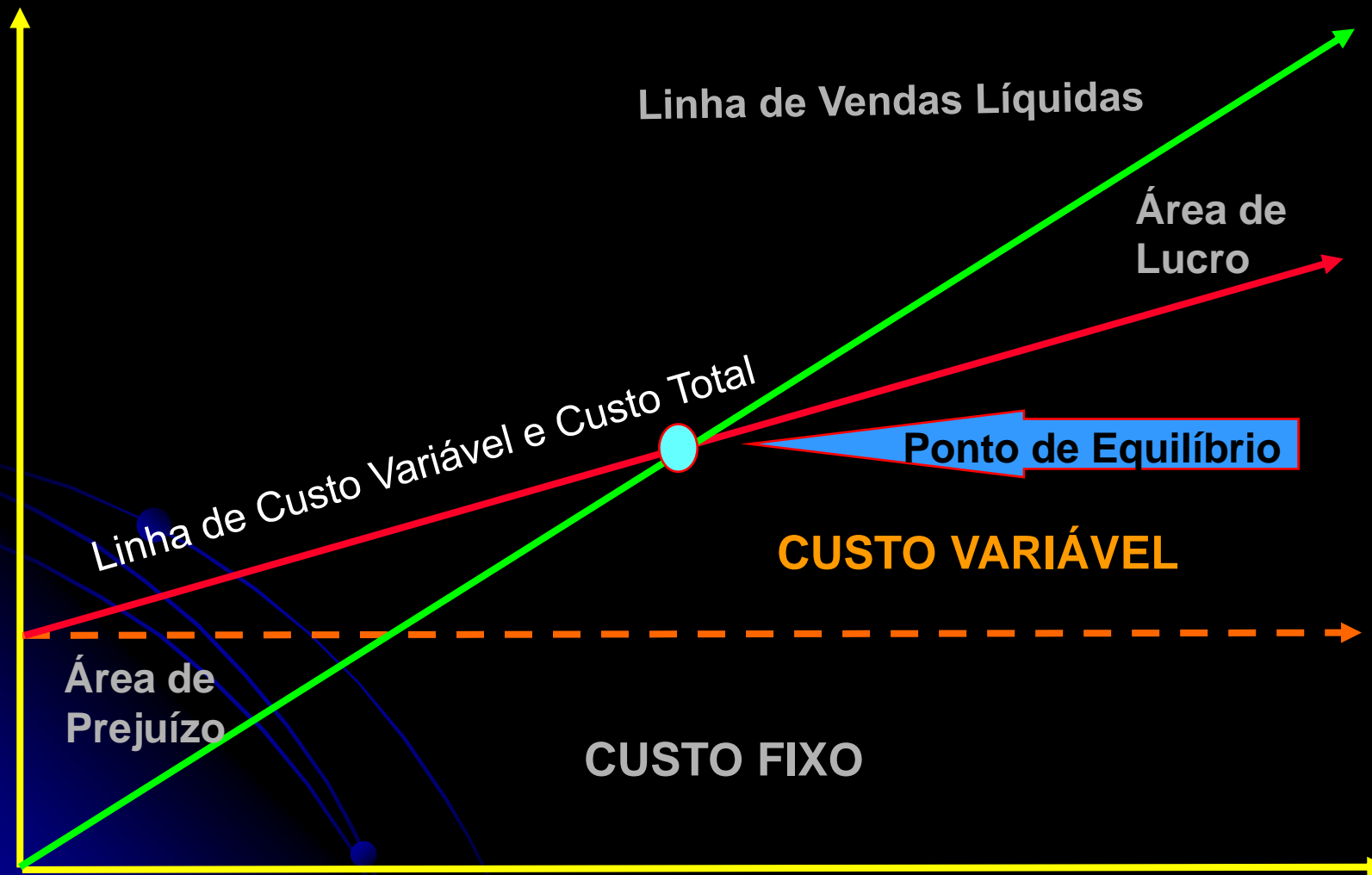
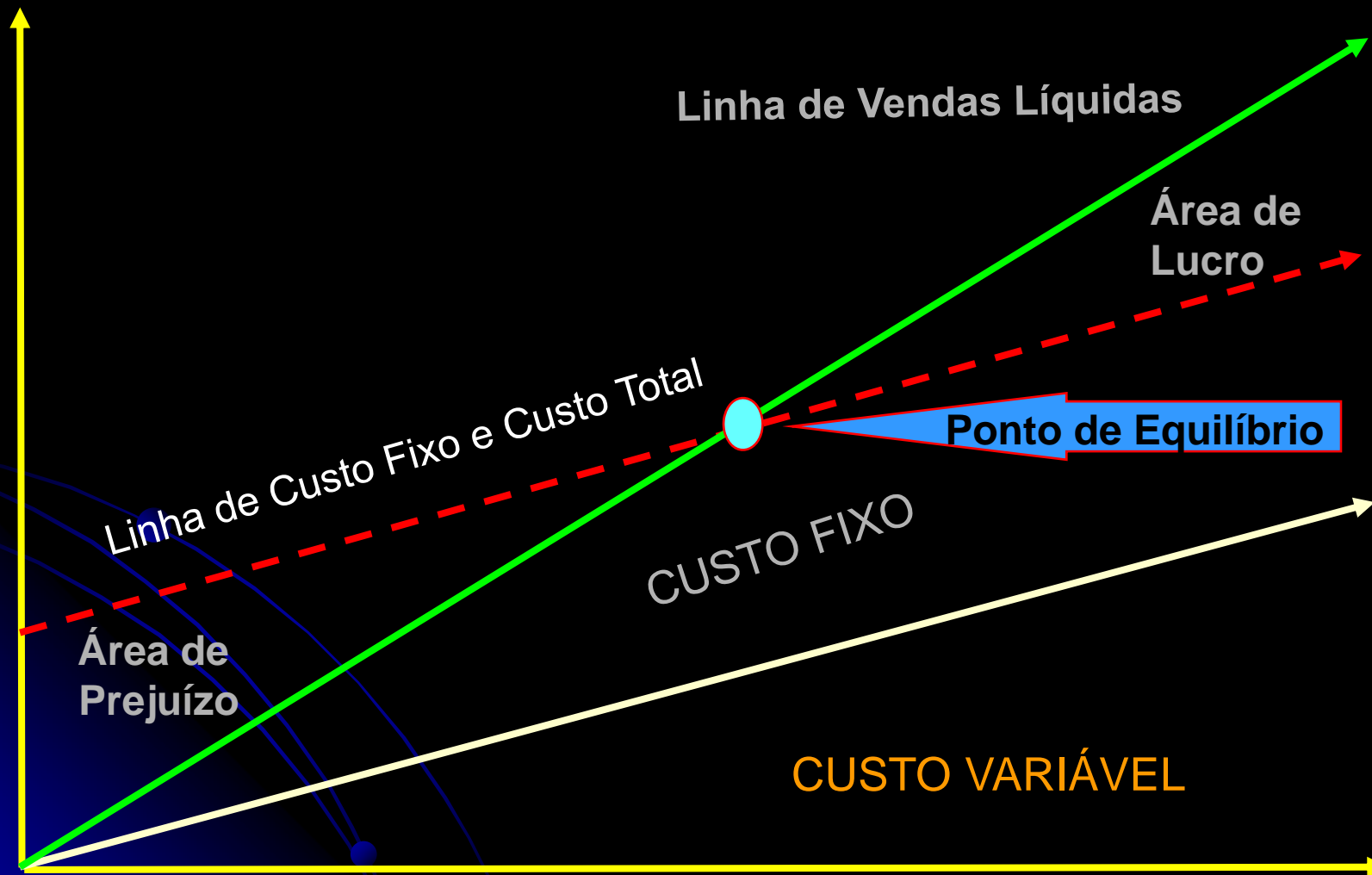


GRÁFICO DO PONTO DE EQUILÍBRIO Conceito de Margem de Contribuição



Grato pela Atenção

Agradeço a atenção de todos e desejo um bom aproveitamento das Idéias.
Contatos para eventuais esclarecimentos:

[E-mail: rftavares@uol.com.br](mailto:rftavares@uol.com.br)

Site: www.financetraining.com.br

Prof. Ricardo Ferro Tavares

Para desenvolvimento de cálculos em empresas complexas e considerado um alto nível de custo financeiro entre em contato com

[E-mail: rftavares@uol.com.br](mailto:rftavares@uol.com.br)

Site: www.financetraining.com.br

Prof. Ricardo Ferro Tavares